



A Angers, le 12 octobre 2020

Viticulture : une filière en pleine évolution et un nouvel acteur

La Viticulture est un secteur d'activité en pleine mutation : changements climatiques, évolutions des modes de distribution et de consommation.... Virginie de Tastes, nouvelle directrice de Vitibanque analyse les nouveaux besoins de la filière.



Virginie de Tastes, directrice de Vitibanque, nouvelle filière viticulture de la Caisse d'Epargne Bretagne Pays de Loire. Avec 15 ans d'expérience sur les marchés des entreprises et de la viticulture, elle connaît parfaitement les enjeux de ce secteur d'activité. « Au départ, Vitibanque interpellait car il existe peu de filières bancaires spécialisées dans ce domaine. Mais la complexité de ce secteur d'activité nécessite d'avoir une structure consacrée à ses enjeux économiques, aussi bien régionaux qu'internationaux. Il y a une forte attente actuellement d'expertise. » Vitibanque compte à ce jour 5 experts répartis dans 3 agences (Angers, Clisson et Saumur). Pour + d'informations:

https://caissedepargnebretagnepaysdeloire.fr/vitibanque/

Comme dans de nombreux secteurs, la crise sanitaire a accéléré les évolutions dans le secteur viticole. Depuis plusieurs mois, beaucoup de viticulteurs se sont réinventés dans leur approche commerciale: nouveaux parcours en ligne et nouveaux modes de consommation (comme par exemple le développement des ventes des Bag in box).

Le numérique a largement contribué à cette évolution : « Pendant le confinement, par exemple, une de nos clientes viticultrice a développé la vente de ses produits sur le web en proposant l'envoi de box « vin et fromage ». Cela a tellement bien fonctionné, qu'elle a continué depuis le déconfinement. » explique Virginie de Tastes, directrice de Vitibanque, nouvelle filière viticulture de la Caisse d'Epargne Bretagne Pays de Loire.

Le changement climatique est également un facteur qui bouleverse le monde viticole : « Nous avons des amplitudes thermiques plus importantes et pour sécuriser leur production, nos clients investissent dans du nouveau matériel (bougie, éolienne, fil chauffant...). Ces investissements sont coûteux et nous devons nous adapter pour accompagner ces nouveaux projets ».

Autre évolution: les vins du Val de Loire sont de plus en plus plébiscités par les consommateurs: les vins blancs et les crémants sont deux produits tendances. « Nos produits locaux ont acquis une belle réputation en France mais aussi à l'international. Nous accompagnons désormais les viticulteurs dans ce développement qui offre de belles perspectives ».